



QALIGO

L'EXCELLENCE MANAGÉRIALE

POUR QUI ?

Les entrepreneurs, créateurs et porteurs de projets et les responsables commerciaux.

PREREQUIS

Aucun

DUREE

7 jours de formation en présentiel

COUT

- 2500€/pers, 4 pers. min.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Quizz, QCM, mise en application, mise en situation...

BUSINESS BOOSTER

Business & Croissance

Vous avez l'idée, le produit, la passion, le talent et l'envie.

Vous ne comptez pas vos heures ni vos efforts. Et pourtant, le chiffre ne suit pas, les propositions restent sans suite, les devis ne se transforment pas en contrat.

Bref, vous avez besoin d'un coup de fouet pour faire décoller votre business.

OBJECTIFS

- Ecrire une vision et une stratégie claire et gagnante.
- Etre en capacité de proposer l'offre idéale.
- Apprendre à vendre avec efficacité.
- tenir son business plan et plus encore.

LE PROGRAMME

- **JOURNEE 1**
 - Qui suis-je, qu'est ce qui me pousse, qu'est ce qui me retiens, mes limites, mes croyances, mes valeurs...
 - Quelle entreprise et pourquoi ? Définir son cadre de référence.
 - Qu'est-ce que je fais et pour qui ? Mener une réflexion stratégique.
- **JOURNEE 2**
 - Où est-ce que je me situe ? Effectuer un diagnostic commercial.
 - Quelles décisions prendre ? Défini les orientations commerciales.
- **JOURNEE 3**
 - Comment écrire une offre qui touche en plein coeur ?
 - Comment communiquer mon offre ?
- **JOURNEE 4**
 - Les secrets de la prospection et de la vente.
- **JOURNEE 5**
 - Piloter mon activité avec efficacité.
 - Mettre en place l'amélioration continue.

A l'issue de la formation, une attestation de fin de stage précisant le degré d'atteinte des objectifs sera remise au participant.